



Pour la Suisse, les leçons à tirer des premiers «deals»

DROITS DE DOUANE. Berne attend depuis plusieurs semaines une réponse de Washington à sa déclaration d'intention sur un accord commercial.

La Suisse attend toujours une décision de la Maison-Blanche concernant les (sur)taxes qui s'appliqueront aux exportations helvétiques à destination du pays de l'Oncle Sam. Alors que Donald Trump a déjà conclu des «deals» avec le Royaume-Uni, le Japon, le Vietnam, l'Indonésie, les Philippines et l'Union

européenne (UE), l'incertitude demeure à Berne quelques jours avant l'échéance fixée par Washington au 1^{er} août, jour de la fête nationale. Rahul Sahgal, directeur de la Chambre de commerce Suisse-Etats-Unis, table sur un taux similaire à celui qui sera appliqué à l'UE. Les PME industrielles, qui n'ont pas les moyens de s'implanter outre-At-

lantique, sont les premières préoccupées. Le sort réservé à la pharma, qui représente plus de la moitié des exportations vers les Etats-Unis, reste incertain. Au-delà des droits de douane, l'évolution du dollar sera «cruciale» pour l'économie mondiale, avertit le professeur à l'IHEID Cédric Dupont.

PAGES 2 ET 3