

Corriere del Ticino
6933 Muzzano
091/ 960 31 31
<https://www.cdt.ch/>

Medienart: Print
Medientyp: Tages- und Wochenmedien
Auflage: 24'797
Erscheinungsweise: täglich



Seite: 5
Fläche: 96'860 mm²

Auftrag: 3009561
Themen-Nr.: 272002
Referenz:
84c0e206-f180-4b4d-8506-ae41fa7b661f
Ausschnitt Seite: 1/2

I dazi statunitensi scadranno venerdì Ma Berna non prevede una riduzione

ECONOMIA / Il 24 luglio segna la fine dei dazi aggiuntivi del 10% imposti dall'amministrazione Trump a tutti i Paesi dopo che la Corte Suprema aveva dichiarato illegali quelli del 2 aprile 2025 – Anche le associazioni economiche non ritengono che ciò si tradurrà in un alleggerimento

Venerdì si apre un nuovo capitolo nella controversia doganale tra gli Stati Uniti e la Svizzera. Il 24 luglio scadono infatti i dazi supplementari del 10% introdotti dall'amministrazione Trump nei confronti di tutti i Paesi in seguito a una sentenza della Corte Suprema emessa a febbraio. Tuttavia, la Confederazione e le principali associazioni economiche non si aspettano che questa scadenza comporti un reale sollievo per gli esportatori svizzeri.

La sentenza della Corte Suprema americana era inequivocabile: i dazi doganali imposti da Donald Trump il 2 aprile 2025 non avevano alcun fondamento giuridico. Una misura del genere richiedeva l'approvazione del Congresso.

Il Governo Trump ha quindi reagito senza indugio. Basandosi su un altro articolo di legge, ha imposto dazi doganali supplementari del 10% sulle importazioni provenienti da tutti i paesi. Per motivi giuridici, tuttavia, poteva farlo solo per 150 giorni, una misura che scade quindi il 24 luglio.

A quella data, tuttavia, i dazi doganali non dovrebbero diminuire. A inizio giugno, il governo statunitense ha infatti proposto nuovi dazi punitivi nei confronti di una sessantina di partner commerciali, tra cui la Svizzera. Un'altra disposizione legale, l'articolo 301 della legge sul commercio, dovrebbe fungere da base giuridica.

Più elevato rispetto all'UE

Secondo le accuse, la Svizzera ricorrerebbe a pratiche commerciali sleali. Come altre 54 economie, non dispone di un «divieto esplicito di importare prodotti derivati dal lavoro forzato», secondo Washington. Per questi Paesi, gli Stati Uniti propongono dazi doganali supplementari del 12,5%, contro il 10% previsto per l'Unione europea.

«Ci aspettiamo che gli Stati Uniti sostituiscano, alla fine di luglio, i dazi doganali supplementari esistenti con dazi aggiuntivi basati sull'indagine ai sensi della sezione 301 relativa al lavoro forzato», scrive a Keystone-ATS Markus Spoerndli, portavoce del Dipartimento federale dell'economia, della formazione e della ricerca (DEFR). Inoltre,

ulteriori dazi verrebbero applicati secondo il principio della nazione più favorita (NPF) e ammonterebbero in media al 2,3%.

Una seconda indagine di Washington ai sensi della «Sezione 301» riguarda presunte sovraccapacità produttive industriali. Il rapporto del rappresentante commerciale degli Stati Uniti non è ancora stato pubblicato. L'eventuale onere doganale supplementare rimane quindi incerto.

Si punta al tetto massimo

Berna ha chiaramente fatto sapere a Washington che si aspetta il rispetto del tetto tariffario del 15%, ha dichiarato Spoerndli. Tale aliquota era stata concordata nella dichiarazione d'intenti comune del 14 novembre 2025. Inoltre, la Sviz-

zera continua a respingere le accuse relative al lavoro forzato. Anziché un divieto di importazione, la Confederazione privilegia un approccio globale altrettanto efficace. «L'industria statunitense non è in alcun modo danneggiata dalla prassi elvetica», spiega Spoerndli. «Una discriminazione nei confronti della Svizzera sarebbe quindi infondata».

Accordo rispettato finora

Rahul Sahgal, direttore della Camera di commercio Svizzera-Stati Uniti, non azzarda previsioni precise. «Ogni giorno sento cose diverse», ha dichiarato la scorsa settimana in un'intervista a Keystone-ATS. Anche lui ritiene tuttavia plausibile un dazio supplementare del 12,5% a causa delle accuse di lavoro forzato.

Finora la Svizzera non è stata trattata in modo più sfavorevole rispetto ad altri Stati, precisa Sahgal. La Svizzera non è l'unica ad aver attuato in modo proattivo quanto concordato nel novembre 2025. «Anche gli Stati Uniti hanno finora rispettato l'accordo».

Per il presidente della Camera di commercio, sarà il risultato finale a essere determinante. «È ancora troppo presto per parlare di uno svantaggio competitivo rispetto all'UE.»

«Un'accusa assurda»

Per quanto riguarda il divario preoccupante di 2,5 punti percentuali rispetto agli Stati membri dell'UE, occorre tenere presente l'ordine di grandezza, secondo Sahgal. Altrettanto determinante è l'andamento del franco sviz-

zero rispetto al dollaro americano e all'euro. Anche in questo ambito l'economia

svizzera orientata all'esportazione subisce perdite.

Swissmem, l'associazione dell'industria tecnologica, critica aspramente le accuse di lavoro forzato: i prodotti dell'industria tecnologica svizzera non solo vengono sviluppati in Svizzera, ma anche, nella stragrande maggioranza dei casi, fabbricati qui, scrive l'associazione. «Non è possibile fabbricare prodotti ad alta tecnologia ricorrendo al lavoro forzato. Questa accusa è quindi assurda.» Lo stesso vale per la presunta sovrapproduzione industriale. La Svizzera non applica né dazi doganali industriali né sovvenzioni industriali.

«Nessuna abolizione dei dazi»

«Purtroppo non ci aspettiamo un'abolizione dei dazi doganali», spiega Ivo Zimmermann, responsabile della comunicazione presso Swissmem. La differenza tariffaria rispetto ai principali concorrenti sarà determinante: più è significativa, più le conseguenze saranno dolorose.

Swissmem prevede tre possibili scenari: in primo luogo, un'aliquota fissa del 15%, compresi i dazi NPF. In secondo luogo, un'aliquota media dei dazi doganali del 17,5% sui prodotti tecnologici svizzeri, composta da un dazio supplementare del 12,5% e da dazi NPF pari in media al 5%. Secondo l'associazione, ciò costituirebbe

Corriere del Ticino
6933 Muzzano
091/ 960 31 31
<https://www.cdt.ch/>

Medienart: Print
Medientyp: Tages- und Wochenmedien
Auflage: 24'797
Erscheinungsweise: täglich



Seite: 5
Fläche: 96'860 mm²

Auftrag: 3009561
Themen-Nr.: 272002
Referenz:
84c0e206-f180-4b4d-8506-ae41fa7b661f
Ausschnitt Seite: 2/2

uno svantaggio competitivo ingiustificato rispetto ai suoi principali concorrenti, l'UE e il Giappone.

L'associazione non esclude nemmeno una brutta sorpresa: «Alla Svizzera e ad altri paesi verranno imposti dazi doganali ancora più elevati», spiega Zimmermann descrivendo il terzo scenario.

La sicurezza di pianificazione

Anche per Economiesuisse c'è da aspettarsi che i dazi doganali supplementari rimangano in vigore anche dopo il 24 luglio. Secondo l'associazione è particolarmente importante disporre di condizioni quadro affidabili e prevedibili.

Il DEFR sottolinea che la Confederazione continua a puntare a un accordo commerciale

giuridicamente vincolante. Questo obiettivo è condiviso anche dalla Camera di commercio svizzero-americana, da Economiesuisse e da Swissmem.



La politica e l'economia attendono di conoscere le nuove mosse di Trump dopo la scadenza dei dazi supplementari.

© AP/EVAN VUCCI

Nonostante la fine
dei dazi aggiuntivi,
la pressione dovrebbe
proseguire con nuovi
oneri doganali

Sotto la lente

**L'accusa di pratiche
di lavoro forzato**

La visione di Trump

I dazi che potrebbero essere annunciati questa settimana, secondo il Financial Times, variano tra il 10% e il 12,5% su 60 Paesi a causa di pratiche di lavoro forzato e sono stati proposti per la prima volta dai funzionari commerciali statunitensi a giugno. Gli Stati Uniti hanno avviato l'indagine - condotta ai sensi della Sezione 301 del Trade Act del 1974 - a marzo, insieme a un'altra sulla sovraccapacità produttiva, e hanno tenuto audizioni pubbliche

sulle loro proposte. Questa indagine include, oltre alla Svizzera, anche l'UE, la Cina, Singapore, la Norvegia, l'Indonesia, la Malesia, la Cambogia, la Thailandia, la Corea del Sud e l'India. «Ci aspettiamo di vedere presto delle iniziative», ha confermato il rappresentante per il Commercio americano Jamieson Greer alla Cnbc.